



Bist Du bereit, die Kaltwalzindustrie zu revolutionieren und die Grenzen des Machbaren zu erweitern? Bist Du ein ambitionierter Vertriebsprofi mit dem Ziel, in eine Führungsposition aufzusteigen und die Welt der Kaltwalzindustrie zu erobern? Dann suchen wir genau Dich!

Unser renommiertes Unternehmen sucht einen Account Manager Vertrieb und bietet eine einzigartige Gelegenheit für einen hochmotivierten Mitarbeiter, sich als Vertriebsleitung in spe zu beweisen und den Weg zu einer erfolgreichen Karriere im Vertrieb zu ebnen.

Friedrich Vollmer Feinmessgerätebau GmbH ist ein etabliertes und innovatives Nischenunternehmen, das seit 60 Jahren erfolgreich in der Walzwerksindustrie tätig ist. Hochspezialisiert und international anerkannt liegt unsere Kernkompetenz in Fertigung und Entwicklung hochtechnologischer Mess- und Regelungstechnik sowie in der engen Partnerschaft mit unseren Kunden. Vollmer Systeme zeichnen sich durch Präzision, Zuverlässigkeit und fortschrittliche Technologie aus. Von innovativen Messgeräten bis hin zu komplexen Regelungssystemen bieten wir maßgeschneiderte Lösungen, die den höchsten Anforderungen der Walzwerksindustrie gerecht werden.

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt:

Account Manager Vertrieb / Vertriebsleitung in spe (m/w/d) in Vollzeit

Dein Anteil am Erfolg beinhaltet:

- Verantwortung für den Vertrieb und die Konzeption von Mess- und Regeltechnik in Kaltwalzanlagen, mit Fokus auf die D/A/CH-Regionen
- Langfristige Planung zur Übernahme der gruppenweiten Vertriebsleitung im Rahmen einer strukturierten Nachfolgeregelung.
- Selektion und Bewertung von Anfragen sowie die anschließende Erstellung maßgeschneiderter technischer Lösungen, die den spezifischen Anforderungen der Kunden entsprechen.
- Überzeugende Präsentation der Angebote auf fachlich höchstem Niveau vor unseren internationalen Kunden.
- Selbstständiges, ergebnisorientiertes Führen von Auftragsverhandlungen.
- Aktive Beteiligung an der Entwicklung von Vertriebsstrategien und Förderung der Marktpräsenz der Vollmer-Gruppe.
- Kontinuierliche und nachhaltige Pflege von Kundenbeziehungen sowie Vertretung unserer Unternehmensgruppe auf Fachmessen und Konferenzen.
- Entwicklung innovativer Vertriebsstrategien und Mitwirkung an Standardisierungen.



Zum idealen Kandidaten für diese Stelle macht Dich:

- Ein erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich Mechatronik oder Automatisierungstechnik oder eine äquivalente Weiterbildung, gepaart mit ausgezeichnetem kaufmännischem Verständnis.
- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb anspruchsvoller Investitionsgüter, begleitet von einer strukturierten und zielorientierten Arbeitsweise.
- Herausragende kommunikative Fähigkeiten, Teamgeist und ein überzeugendes, charismatisches Auftreten.
- Bereitschaft zu weltweiten Reisen und sichere Beherrschung der englischen Sprache für erfolgreiche Verhandlungen.

Als Arbeitgeber zeichnet uns aus:

- Unbefristete Anstellung in einem mittelständischen traditionellen Familienunternehmen, welches weltweit agiert
- Ein starkes Team mit interdisziplinären Kompetenzen
- Ein interessantes und technisch abwechslungsreiches Arbeitsfeld
- Offenheit für neue Ideen
- Aktive Mitgestaltung am Gesamtprozess
- Qualifizierung „on the job“ sowie mit geeigneten individuellen Schulungen/Weiterbildungsmöglichkeiten und einer intensiven Einarbeitung
- Flache Hierarchien, offene Türen und ein kollegiales Miteinander
- Viel Gestaltungsspielraum und eigenverantwortliches Arbeiten
- Unterstützung und Wertschätzung
- 30 Tage Erholungsurlaub, Bildungsurlaub möglich
- Sonderzahlungen
- Firmenwagen (auch zur privaten Nutzung)
- Betriebliche Altersvorsorge (MetallRente)
- Betriebsarzt & Gesundheitsförderung
- Foodservice am Firmensitz
- Flexible Arbeitszeitgestaltung (Gleitzeit)

Bist Du bereit, mit uns die Zukunft der Kaltwalzindustrie zu gestalten? Bewirb Dich jetzt und werde Teil unseres dynamischen Teams!

Sende Deine Bewerbungsunterlagen an:

Friedrich Vollmer Feinmessgerätebau GmbH
z.Hd. Geschäftsführung, Verbandsstraße 60b, 58093 Hagen
bewerbung@vollmergmbh.de