



## International Sales Manager Software (all genders)

HSD entwickelt seit 1984 moderne, hervorragend etablierte Softwarelösungen für das Facility Management (IWMS/CAFM) und die Medizintechnik. Unsere Kunden schätzen die große Flexibilität der Software, die ein eigenständiges Customizing ermöglicht, um individuelle Prozesse perfekt abzubilden.

Zu unseren Kunden gehören u.a große Krankenhausgruppen, international tätige Dienstleistungsunternehmen, namhafte Firmen aus unterschiedlichsten Branchen und DAX-Konzerne. Wir haben einen wesentlichen Marktanteil in DACH und wollen darüberhinaus international unseren Marktanteil spürbar vergrößern.

Wir suchen einen International Sales Manager, der die Akquisition von Sales Partnern in der EU und weltweit maßgeblich vorantreibt und hier ev. bereits über gute Kontakte verfügt. Du kümmerst dich um die vertraglichen Aspekte mit den Salespartnern und unterstützt vorhandene und neue Partner in der Akquisition von Projektgeschäft, auch mal durch deine persönliche Anwesenheit bei potentiellen Kunden. Du sorgst für eine engmaschige Kommunikation mit uns als Hersteller, so dass die Partner immer gut informiert sind und sich mit unseren Produkten identifizieren. Dein Ziel ist, dass die Sales Partner überwiegend selbständig agieren können, ohne permanent auf uns angewiesen zu sein, aber Du verlierst sie trotzdem nie aus den Augen.

HSD ist ein innovatives, mittelständisches Familienunternehmen mit kurzen Entscheidungswegen und ein zuverlässiger Arbeitgeber – besonders in unruhigen Zeiten wie jetzt! Schön, wenn Du aus Bremen kommst, aber Du kannst auch aus dem Homeoffice heraus agieren. Weitere Büros in Berlin, Hamburg, Stuttgart, Bad Fallingbommel und Regensburg stehen zur Verfügung.

### **What we offer:**

- Faires Gehaltsmodell, fester und variabler Anteil sowie alle Vorzüge einer Vertriebsposition
- Hochetablierte Softwareprodukte entwickelt mit aktuellsten Technologien für einen großen Wachstumsmarkt
- Bereits vorhandenes breites Portfolio an international agierenden Kunden
- Modernes Arbeitszeiterfassungssystem, auch über App
- Aktuelle Hardware, professionelles mobiles Arbeiten
- In Bremen kann für die Probezeit und ggf. länger ein kostenloses Firmenappartement zur Verfügung gestellt werden

### **What we seek:**

- Erfolgreicher Hochschulabschluss oder hochwertige technische Ausbildung
- Vertriebler mit Leidenschaft - in Deutschland daheim, aber in der Welt zu Hause
- Relevante Berufserfahrung im Vertrieb beratungsintensiver Investitionsgüter
- IT-Kenntnisse, die über Anwenderwissen hinausgehen
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse oder Englisch als Muttersprache
- Hohe Reisebereitschaft
- Gutes Fachwissen aus dem Bereich Facility Management und/oder Medizintechnik